

LES JARDINS D'ANTHEMIS

Patrick Maliet

Installation : 2008



Millançay (41)



Plein champ
3800 m²



Tunnels
1700m²



1.5
UTH

Poursuite
du salariat

Installation



INVESTISSEMENTS :

Serre verre d'occasion : 50 000€
Amendements : 26 000€

Groupe électrogène : 2 000€
Tunnels d'occasion : 5600
Chambre froide et bâtiment de préparation : 15000 €

Serre à plants : 12 000€
Camion : 22 000€

Bassin de récupération d'eau : 4500 €
Forage et station de pompage : 10000€
Matériel d'irrigation : 8000€

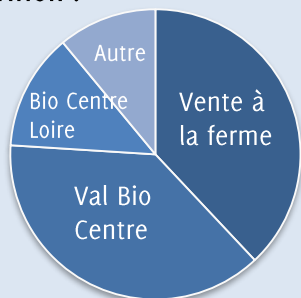
CHIFFRES CLEFS :

Surface cultivée /UTH : 3300m²
% surface sous abris : 34%
CA/UTH : 54 000 €
Investissements : 15 5000 €
% emprunt : 32%
Aides aux investissements : 7 000 €

« Ayant subi une arnaque à l'éolienne qui a plombé ma trésorerie de 50 000€ dès l'installation, je n'ai pas eu d'autre choix que de m'équiper d'un parc matériel très réduit : motobineuse et outils manuels... »

COMMERCIALISATION :

Répartition des circuits de vente en pourcentage du chiffre d'affaires



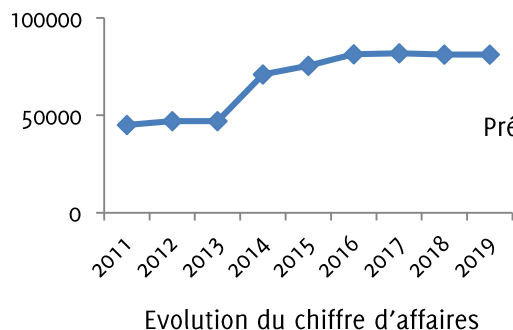
Temps passé par semaine à la commercialisation : 13 h

Val Bio Centre : 4h
1 livraison/semaine
Vente à la ferme : 8h
Préparation des paniers (en moyenne 50/semaine)
Bio Centre Loire : 1h
20 livraisons par an

Vente à la ferme via drive :

La vente à la ferme se fait uniquement par précommande. Les clients commandent leur panier (composition libre) sur le site internet de la ferme, puis viennent chercher leur panier préparé le vendredi soir. « Les clients apprécient de pouvoir choisir la composition de leur panier : les légumes proposés sont tous réservés en quelques heures. »

RÉSULTATS ÉCONOMIQUES :



TEMPS DE TRAVAIL :



« Mon temps de travail est très élevé car je m'impose une contrainte importante : utiliser le moins possible de pétrole. J'ai par contre fait récemment le choix d'avoir un salarié par sécurité (blessure, absence...)»