

n° d'agrément : 24 45 0249645

**Taux de
satisfaction
93 % en 2021**



• **GABLEC 41** •
Les Agriculteurs **BIO** de Loir-et-Cher



• **GABEL 28** •
Les Agriculteurs **BIO** d'Eure-et-Loir

S'adapter à son marché, par le calcul du prix du revient

- Objectifs**
- Comprendre les enjeux économiques de son exploitation
 - Acquérir les connaissances de base à la mise en place d'un prix de revient de sa production.
 - Être capable d'utiliser l'outil de calcul.
 - Initier une réflexion sur l'organisation de son entreprise et sur sa stratégie.
 - Identifier des leviers pour mettre en adéquation ses prix de revient avec son marché.

Prix : 740 € TTC*

Gratuit si éligible Vivéa

* association non soumise à la TVA

Nombre de places : 12

Lieu :

Péronville (28)

Publics concernés :

Producteur.trice en agriculture
biologique ou en conversion
en Centre-Val de Loire

Prérequis :

aucun

Validation :

Attestation délivrée
après la formation

Contact(s)

Responsable de la formation

Florent Bouillon

gablec-tech@bio-centre.org

07 69 37 94 42

Renseignement/inscription

sandrine.morin@bio-centre.org

02 38 71 90 52

**En cas de contrainte
particulière veuillez
nous contacter**

PROGRAMME

Durée totale : 18 heures

5 décembre 2023

• **9h30 - 17h30**

- Introduction de la notion du prix de revient.
- Présentation de la méthode de calcul des prix de revient.
- Détermination des produits sur lesquels le prix de revient peut-être calculé.
- Détermination des différents éléments à prendre en compte pour calculer son prix de revient.

Entre le 6 décembre 2023 et le 23 janvier 2024 - Durée 4h00

• **Accompagnement individuel du calcul du prix de revient**

- Cet accompagnement individuel permettra de vous accompagner dans l'adaptation de la méthode aux spécificités de votre ferme afin d'aboutir aux prix de revient. Cela permettra également de déterminer les suites à donner à chacun afin d'affiner le calcul à moyen terme, via un plan d'action.

24 janvier 2024

• **9h30 - 17h30**

Retour sur les difficultés identifiées dans le cadre du transfert des acquis et apport d'éléments de réponses complémentaires. Ajuster ses prix de revient à ses marchés :

- Identification des leviers existants pour minimiser ses prix de revient afin de les reconnecter à ses prix de ventes.
- Identification des stratégies possibles pour augmenter ses prix de vente.

Méthodes pédagogiques : Cours théoriques, apprentissage par le jeu, exercices de groupe, travail individuel, échanges avec les formateurs et les autres stagiaires

Modalités d'évaluation : Des applications pratiques feront suite aux contenus plus théoriques. Cela permettra d'évaluer si les informations transmises ont bien été comprises et si les stagiaires savent les mettre en application. Un accompagnement individuel permettra de s'assurer de l'appropriation de la méthode de calcul et de l'outil par les stagiaires.

Intervenant(s)

Florent Bouillon, gablec, Conseiller Grandes cultures et légumes de plein champs

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : **ACTIONS DE FORMATION**

Inscription en ligne en [cliquant ici](#) ou sur www.bio-centre.org
où vous trouverez plus d'information, les CGV, et le règlement intérieur