

PPAM bio diversifiées : comment développer les mutualisations entre nos fermes ?

Objectif Identifier les avantages et inconvénients de différents systèmes de mutualisation entre fermes, et ce en fonction du type de débouchés de chaque ferme, afin de pouvoir transférer cette réflexion sur sa propre exploitation.

Date : 13 et 14 mars 2024
+ session distancielle le 6 mars 2024

Lieu : Maine et Loire, voyage d'étude, se renseigner directement auprès de la responsable de formation

Nombre de places : 15

Publics concernés : producteurs en PPAM bio et porteurs de projet en PPAM bio

Prérequis : aucun

Validation : attestation délivrée après la formation

Prix : voir notre grille tarifaire en page 3

Inscription : [à ce lien](#)

Contacts :

Responsable de la formation

Eva Carriço
eva.carrico@bio-centre.org
06 18 23 59 23

Renseignement/inscription

06 80 70 88 13
formation@bio-centre.org

**En cas de contrainte particulière
veuillez nous contacter**

PROGRAMME

Durée totale : 12h30

Session distancielle (9h-11h)

Présentation des principaux outils de mutualisation entre fermes : banques de travail, SCIC, GIE et association :

- Principales caractéristiques
- Avantages
- Inconvénients

Présentation du déroulé du voyage, des fermes visitées et des objectifs du voyage

Identifications des informations clefs à recueillir lors des visites et construction d'une trame commune de recueil des informations

Jour 1 (13h-18h)

Présentation de l'association PPAM Bio d'Anjou :

- Chiffres clefs
- Historique
- Gouvernance

Présentation de l'organisation de la ferme :

- Gamme produite et planning de production, en articulation avec PPAM bio d'Anjou
- Main d'oeuvre, en articulation avec PPAM Bio d'Anjou
- Commercialisation : comment les débouchés en local s'articulent avec PPAM Bio D'Anjou

Mise en commun des principales informations retenues sur le fonctionnement de PPAM Bio d'Anjou -> ajout des questions soulevées sur la trame d'informations à recueillir pour les visites du lendemain

Implications sur le fonctionnement de la ferme visitées : avantages, inconvénients, opportunités et menaces

Jour 2 (9h-17h)

Présentation de la stratégie commerciale de PPAM Bio d'Anjou :

- Gestion de la qualité des matières premières
- Gestion de la traçabilité
- Confection d'une gamme de produits collective de produits sous une marque commune

Présentation de l'organisation de la ferme :

- Gamme produite et planning de production, en articulation avec PPAM bio d'Anjou
- Main d'oeuvre, en articulation avec PPAM Bio d'Anjou
- Commercialisation : comment les débouchés en local s'articulent avec PPAM Bio D'Anjou

Présentation d'une ferme tournée vers la vente directe ayant décidé de mutualiser une partie de son appareil de production (séchoir) et de vente (certains circuits commerciaux en

commun) avec une ferme en PPAM voisine

Mutualisation du séchoir : quelle organisation au quotidien, quels avantages et quels inconvénients ?

Mutualisation de circuits de commercialisation : quelle organisation au quotidien, quels avantages et quels inconvénients ?

Analyse des deux grands types de mutualisations étudiés : avantages, inconvénients, opportunités et menaces pour chacune d'entre elles

Analyse des fermes visitées -> identifications pour les fermes visitées des avantages et inconvénients, opportunités et menaces de la mutualisation

Temps individuel de mise en perspective de telles mutualisations sur sa ferme puis retour en collectif

Méthodes pédagogiques : présentation, quizz, visites de fermes, réalisation de diagrammes SWOT...

Modalités d'évaluation : Tour de table oral en début et en fin de session

Intervenants

Eva Carriço, conseillère en PPAM bio à Bio Centre

Frédéric Barusseau (Aubance Essentielle) : producteur de PPAM orienté vers la vente directe et membre de de PPAM Bio d'Anjou

Fabien Delaunay, producteur de PPAM au sein de l'EARL Delaubio orienté vers la vente en demi-gros et gros et membre de l'association PPAM Bio d'Anjou

Adeline Durand (Les Jardins de l'Amandier), productrice de PPAM bio ayant décidé de mutualiser une partie de son appareil de production et de commercialisation avec une voisine